## 2016年4月5日(火曜日)日本経済新聞掲載記事

東

2

## 6年(平成28年)4月5日 (火曜日)

## 海虾 亲斤 必至 周司

売業のユザワ(栃木県日 務所を設けた。東京や干 光市)は東京に進出する。 費税が10%に上がると、 たに開拓するほか、 1日に東京・江戸川に事 葉県の住宅メーカーを新 引を拡大する。 うちに都内に進出し、 ち込むとみている。今の 住宅や布製品の需要が落 の既存顧客に伝える。消 東での人気商品を北関東 員2人を配置。 東西線の とみている。 えた。営業要員として社 東西線の萬西駅近くに構 事務所は、東京メトロ カーテンなど布製品卸 カーテンなど布製品 南関 取 という。 られず、直接取引できる か、 く、直接取引はほぼない 者が仲立ちする場合が多 宅メーカーや小売店の需 る。従来の商習慣にしば メーカーに販売している 心に約400社との取引 要を掘り起こす。 面を中心に、南関東の住 沿線にある都内や千葉方 がある。北関東でも住宅 カーに直販する場合もあ テンメーカーが住宅メー ユザワは、北関東を中 商習慣として工事業 南関東ではカー 南関東で拡販 伝える。 店が、南関東への進出を である北関東の家具小売 016年12月期には10億 れており、商品数は3~ 異なるため、南関東の人 関東では売れ筋の商品が メドに年15億円の売り上 円の売上高を見込む。 ては東日本で最大手。 気商品を北関東の顧客 進めている。北関東と南 ーテンなど布製品を仕入 京進出により、3年後を 5万点と布製品問屋とし げをめざす。 あわせて、主要取引先 ユザワは約50社からカ